

CONVENZIONE
PER LA STIPULA della POLIZZA RC PROFESSIONALE

a premi davvero concorrenziali
ma soprattutto
con garanzia di competenza e professionalità
non solo in ambito assicurativo, ma anche tecnico,
sia in fase precontrattuale che, soprattutto,
nell'assistenza necessaria in caso di sinistri

Per informazioni è possibile contattare

Cristina Ing. Marsetti
c.marsetti@allins.it
cell. 347/2788567

Ingegnere libera professionista dal 1994, è la promotrice del lavoro svolto da un gruppo di colleghi ingegneri, architetti e geometri che ha studiato le principali polizze di Responsabilità Civile Professionale presenti sul mercato evidenziandone i limiti e le clausole vessatorie ed elaborando un testo davvero rispondente alle esigenze

La polizza proposta, oltre a garantire una copertura globale, prevede:

- ✓ garanzia del Continuous Cover
- ✓ questionario molto semplice
- ✓ gestione in autonomia dai Lloyd's dei sinistri fino ad un importo predeterminato
- ✓ quotazioni predefinite fino a 7.5 milioni di massimale e 1 milione di fatturato

16 - 21 MARZO 2009

PROGETTI E CONCORSI

VITA PROFESSIONALE

La storia: un gruppo di progettisti di Bergamo spunta un accordo ad hoc con i Lloyd's

Polizza fai-da-te contro l'offerta «bloccata»

L'idea: trattare in via diretta per ottenere un modello ritagliato su misura dell'attività professionale

DI AZZURRA PACCES

Stanchi della «solita» polizza Rc professionale, undici progettisti si sono rimboccati le maniche, scrivendo una adeguata alle proprie esigenze e mettendosi alla ricerca della compagnia assicurativa disposta a offrire il prodotto dei loro desideri. Composto da un geometra, sette ingegneri e due architetti, e guidato da **Cristina Mossetti**, consigliere provinciale dell'Ordine degli ingegneri di Bergamo, il gruppo di tecnici ha scoperto che solo le compagnie assicurative straniere sono disposte a negoziare ogni singola clausola.

Aspetto importante, dato che sulle polizze assicurative Rc per i progettisti, e su quelle cosiddette «Merloni» a esse spese collegate, si sta per aprire

un'importante partita. Scadrà infatti il primo aprile la convenzione tra **Unipol** e **Inarcassa** che ha consentito finora alla compagnia di recitare un ruolo da protagonista, con 16.900 assicurati e 2.060 polizze Merloni nel 2008.

«Le polizze italiane elencano le attività coperte dall'assicurazione – dice Mossetti – mentre quelle straniere sono all risk: assicurano tutti i rischi derivanti dal nostro lavoro, eccetto quelli tassativamente elencati». Differenza copernicana. «Questo consente al professionista di essere coperto nello svolgimento di tutti i ruoli, anche perito, consulente tecnico d'ufficio e contabile – prosegue l'ingegnere – e non solo come direttore lavori, collaudatore e progettista, uniche figure tutelate dalle polizze italiane».

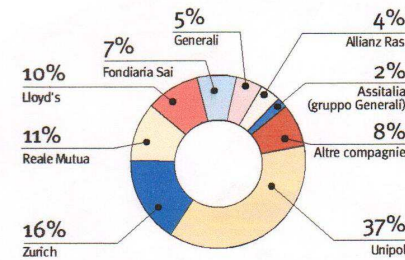
Il mercato è oggi spartito tra **Unipol**, **Zurich Italia**, con 10.000 assicurati nel 2008, **Reale Mutua**, **Fondiarria-Sai**, con circa 5.800 assicurati (in crescita del 20% rispetto al 2007), **Allianz-Ras**, **Generali** e **Assitalia**. Tutte compagnie che non forniscono polizze obbligatorie Merloni al progettista non assicurato per responsabilità civile, né a quello che lavora all'interno della Pa. Invece, tramite broker, quelle straniere offrono anche le polizze Merloni «stand alone», sia per progettisti interni che esterni. Gli intermediari più attivi sono **Aecbroker**, con un portafoglio clienti di 3.900 professionisti e 600 polizze Merloni nel 2008, e **Gava Broker**, con 2.000 clienti e 500

polizze Merloni circa. Entrambe lavorano principalmente per la compagnia londinese **Lloyd's**. «Ma non solo – dice **Giovanni Semeraro**, presidente di Gava Broker – trattiamo anche **ArchInsurance** e **Ace**».

Andando a trattare a Londra con Lloyd's, la Mossetti è riuscita a spuntare una serie di condizioni favorevoli: l'estensione della copertura assicurativa anche per i collaboratori che agiscono per conto del professionista assicurato; la retroattività della polizza illimitata, compresa nel premio (risarcimento anche dei danni da attività antecedente alla stipulazione della polizza); un premio stabilito a priori per la polizza postuma, cioè quella per il professionista che ha cessato di esercitare; la delimitazione a solo quelle scritte delle manifestazioni dell'intenzione di avanzare la richiesta di risarcimento da segnalare alla compagnia; l'assenza dello scoperto, cioè la percentuale a carico del progettista, e dei sottolimiti di indennizzo per i danni da errato trattamento dei dati personali e da errata contabilità; franchigia da 1.000 euro in su; la definizione a priori del coefficiente per il calcolo del premio della polizza Merloni. Una volta contrattata con la compagnia assicurativa la polizza sarà messa sul mercato e aperta a tutti. «All'estero abbiamo trovato polizze che ci riparano da tutti i rischi, a prezzi convenienti – conclude Mossetti – mentre le compagnie italiane sono sempre state sorde alle nostre richieste».

UNIPOL LEADER DEL MERCATO

Il mercato assicurativo delle Rc professionali per progettisti



Fonte: Sondaggio realizzato da Gava Broker su un campione di 250 ingegneri